



## EVALUACIÓN PITCH FINAL (ANEXO 5)

Jóvenes **CECYTE JALISCO** Jalisco a través de la olimpiada del emprendimiento busca desarrollar a los futuros emprendedores de México, por lo que los criterios de evaluación se basan en la premisa de detectar emprendedores con pasión por su proyecto y que han encontrado un modelo que puede cristalizarse en una empresa rentable en el mediano plazo.

<b>Rubro:</b>	Potencial del negocio		
<b>Valor:</b>	45% de puntaje final		
<b>Puntos por evaluar</b>	<b>Descripción</b>	<b>Criterio que se evaluará</b>	<b>Puntaje</b>
<b>Idea de negocio:</b> ¿Qué vendo?	Descripción de la idea de negocio y el principal diferenciador. En una sola frase dar a entender en qué consiste el negocio y dejar claro qué es lo que lo hace único o diferente a lo que ya existe en el mercado.	¿La propuesta de valor está claramente definida, es concreta y específica?	10%
<b>Validación de mercado</b> ¿A quién le vendo y por qué?	Argumentar con datos y documentos que ratifiquen que existe una necesidad detectada en el mercado objetivo y que se es capaz de satisfacer a través de los productos o servicios que se ofertan.	¿El emprendedor identifica adecuadamente quién es su cliente, así como la necesidad que atiende?	5%
<b>Canal de entrega</b> ¿Cómo vendo mi producto/servicio?	Describir el proceso generador de valor; cuáles son las actividades y recursos clave a través de los cuales funciona el modelo de negocio.	¿El emprendedor encontró el canal adecuado y cuenta con un proceso viable y claro para entrega de valor?	5%



<p><b>Impacto del proyecto</b> ¿Cómo hago dinero con mi idea de negocio?</p>	<p>Describir qué impacto tiene el proyecto dentro del mercado que estaría dispuesto a comprar los productos/servicios que ofrece. Impacto para la creación de una marca que realmente pueda posicionarse y crear una reputación positiva.</p>	<p>¿El emprendedor encontró un modelo rentable que impacte en el mercado potencial, con márgenes y niveles utilitarios definidos?</p>	<p>15%</p>
<p><b>Estrategia de comercialización</b> ¿Cómo lograré mi meta?</p>	<p>Estrategia de comercialización que logrará llegar al mercado alcanzando los márgenes propuestos. Definir el plan de puesta en marcha, plan de ventas y dónde ve el negocio a corto, mediano y largo plazo.</p>	<p>¿La estrategia que propone el emprendedor establece claramente una razón de ser del proyecto, su propuesta de valor es clara, coherente con el mercado objetivo y con los recursos clave que plantea?</p>	<p>10%</p>

<p>Rubro:</p>	<p>Potencial del Emprendedor</p>		
<p>Valor:</p>	<p>40% de puntaje final</p>		
<p>Puntos por evaluar</p>	<p>Descripción</p>	<p>Criterio que se evaluará</p>	<p>Puntaje</p>
<p><b>Liderazgo</b></p>		<p>Demuestra ser un buen líder de su proyecto.</p>	<p>15%</p>



Trabajo en equipo		Tiene sintonía con su equipo, el método de trabajo es armónico, demuestra saber trabajar con colaboradores.	10%
Administración del tiempo		Cumple con el tiempo para presentar sus ideas de manera adecuada y organizada	5%
Softskills		Su perfil de emprendedor es adecuado. -productividad -persuasión -habilidades sociales	10%

Rubro:	Aprovechamiento y desempeño de la olimpiada		
Valor:	15% de puntaje final		
Puntos por evaluar	Descripción	Criterio que se evaluará	Puntaje



Asistencia y participación en todas las etapas			15%
--	--	--	-----

### Calificación:

El evaluador calificará de acuerdo a la información que presenta el emprendedor tanto en su resumen ejecutivo como en la presentación verbal. El rango de puntajes va del 1 al 4, donde **1** es la calificación **mínima** aceptable y **4** es la calificación **máxima**.

Criterios			
1	2	3	4
No aceptable	Insuficiente	Susceptible de mejora	Suficiente
La información presentada no cumple con lo mínimo requerido para argumentar el punto evaluado.	La información es vaga y no aporta elementos suficientes para su evaluación.	La información planteada se enfoca al rubro solicitado, pero es necesario que se aterrice claramente.	El emprendedor cumple satisfactoriamente con el elemento solicitado y demuestra tener una base sólida de la información que está presentando.

### Recomendaciones finales:

- ▲ Ensayá tu presentación.
- ▲ Se humilde y receptivo sobre los comentarios del jurado.
- ▲ Demuestra la pasión por tu proyecto y por haber llegado hasta esta etapa, eso te dará seguridad.
- ▲ Aprovecha al máximo la retroalimentación de estos grandes empresarios.
- ▲ Prepara tu presentación acorde a los tiempos.
- ▲ Si el jurado realiza preguntas directas, sé concreto y no redundes en tus respuestas.



- ▲ Para tu presentamos te recomendamos un formato impecable, cuidando la ortografía y fácil lectura de tu información. Recuerda que el jurado evaluador está conformado por empresarios de alto nivel en Jalisco y con un perfil igual al de Empresas Padrino.
- ▲ Recuerda que tu imagen es reflejo de ti mismo, presenta una vestimenta formal, pero con la que tú te sientas cómodo(a).
- ▲ Consulta cualquier duda con la coordinación de Olimpiada del emprendimiento